

GOLVIMPORTEN SÖKER

Säljare och Projektledare

AFFÄRSOMRÅDE GOLVSERVICE

Vill du utveckla kundaffärer och leda projekt som ger butiksgolv nytt liv? Vi söker en affärsdriven säljare och projektledare med Stockholm och Mälardalen som utgångspunkt.



**SPÄNNANDE
PROJEKT**
i butik och publik miljö



**KUNNIGA
KOLLEGOR**
och starkt team



**HÅLLBARA
LÖSNINGAR**
för golv med lång livslängd



**KVALITET
OCH STOLTHET**
i varje uppdrag

OM GOLVIMPORTEN

Golvimporten är experter på terrazzo, natursten, keramiska golv och andra ytskikt för miljöer med högt slitage. Vi levererar golventreprenader, renovering och behandling som skapar slitstarka och tilltalande golv i butiker, bilhallar, flygplatser, resecenter, köpcentrum och offentliga miljöer.



Omsättning
ca 110 MSEK



Antal anställda
ca 35



Ambition
Lönsam tillväxt och etablering i Norden tillsammans med våra nyckelkunder.

SYFTE MED ROLLEN

Tillsammans med kollegorna inom affärsområdet driver du försäljning och projekt inom golvrenovering, entreprenad, behandling och underhåll. Du arbetar främst mot dagligvaru- och detaljhandeln, men även mot köpcentrum, hotell, restauranger, vård och offentliga verksamheter.

VI ERBJUDER

- En utvecklande roll i ett växande företag med fokus på kvalitet och kundrelationer
- Möjlighet att påverka din arbetsvardag och framgång
- Konkurrenskraftiga villkor, tjänstebil och kontinuerlig kompetensutveckling.



HUVUDSAKLIGA ARBETSUPPGIFTER

- Bearbeta och utveckla affärer med nya och befintliga kunder
- Identifiera behov och ta fram lösningsförslag och offerter
- Leda och följa upp projekt från start till färdig leverans
- Bygga relationer med butikskedjor, butikschefer, kedjor, fastighetsägare och förvaltare
- Samarbeta med produktion, leverantörer och underentreprenörer
- Ansvara för budget, uppföljning och kundnöjdhet i egna projekt
- Bidra till samordning av försäljning och projektgenomförande



KVALIFIKATIONER OCH ERFARENHET

- Erfarenhet av B2B-försäljning mot dagligvaru- och detaljhandeln
- Gärna erfarenhet av försäljning mot andra publika miljöer
- Erfarenhet från bygg, fastighet, golv eller tekniska tjänster är meriterande
- Förståelse för kalkyl, offerterbete och projektstyrning
- God datorvana (Office 365, projektsystem)
- B-körkort



PERSONLIGA EGENSKAPER

- Affärsdriven, initiativtagande och självgående
- Kommersiellt och lösningsorienterat mindset
- Strukturerad och van att driva flera projekt parallellt
- Tekniskt intresserad, kvalitetsmedveten och kundorienterad
- Positiv lagspelare med engagemang för kund och kollegor



PLACERINGSORT OCH RESOR

Du har Stockholms/Mälardalen som utgångspunkt. Arbetsområdet är främst Stockholm, Mälardalen och norra Sverige. Resor och övernattningar förekommer ofta, som besök på kontoret i Borås något tillfälle i månaden. Du rapporterar till affärsområdeschef Golvservice.

ANSÖKAN

Skicka din ansökan med CV till:
Håkan Ohlsson, affärsområdeschef Golvservice
hakan.ohlsson@golvimporten.se
0704 56 32 40

www.golvimporten.se



GOLVIMPORTEN